

Cofinanciado por:



CONSULTING
INNOVATION
FOR GROWTH

INOVA+T

CENTRO DE INOVAÇÃO DE MATOSINHOS
RUA DR. AFONSO CORDEIRO, 567
4450-309 MATOSINHOS, PORTUGAL

Oportunidades e tendências para o Setor da Construção Metálica e Mista (CMM)

No Canadá

PORTO | LISBOA | BRUXELAS | HEIDELBERG | VARSÓVIA

CONSUL-
TING
DIGITAL
INTER-
NATIONAL

FICHA TÉCNICA

- Projeto: INTERNATIONAL STEEL
 - Objeto: Boas-Práticas de Resposta a Oportunidades de Contratação Pública Internacional
 - Empresa Responsável: INOVA+ Innovation Services S.A.
 - Distribuição Nacional
 - Metodologia: Caso de Estudo Descritivo e Único, baseado em pesquisa bibliográfica
 - Data de publicação: novembro de 2022
-

ÍNDICE

1.	INTRODUÇÃO	4
2.	SOBRE O CANADÁ	4
3.	RELAÇÃO PORTUGAL-CANADÁ	6
4.	O MERCADO DO CANADÁ	8
4.1	ANÁLISE PESTAL	8
4.1.1	FATORES POLÍTICOS	8
4.1.2	FATORES ECONÓMICOS	9
4.1.3	FATORES SOCIAIS	10
4.1.4	FATORES TECNOLÓGICOS	10
4.1.5	FATORES AMBIENTAIS	11
4.1.6	FATORES LEGAIS	11
5.	SETOR DA CONSTRUÇÃO METÁLICA E MISTA (CMM)	13
5.1	SETOR DA CMM EM PORTUGAL	13
5.2	SETOR DA CMM NO CANADÁ	14
5.3	TENDÊNCIAS MUNDIAIS PARA O SETOR DA CONSTRUÇÃO	14
5.3.1	PRÉ-FABRICADOS	15
5.3.2	SUSTENTABILIDADE E ECONOMIA CIRCULAR	15
5.3.3	INTELIGÊNCIA ARTIFICIAL E MACHINE LEARNING	15
6.	OPORTUNIDADES PARA O SETOR DA CONTRUÇÃO METÁLICA E MISTA NO CANADÁ	17
6.1	INVESTING IN CANADA PLAN	17
6.2	OPORTUNIDADES - GOVERNO FEDERAL	18
6.3	OPORTUNIDADES - GOVERNOS SUB-CENTRAIS	21
6.3.1	GOVERNO DE ONTÁRIO	21
6.3.2	GOVERNO DA COLÚMBIA BRITÂNICA	21
6.3.3	GOVERNO DE ALBERTA	22
6.3.4	OUTROS GOVERNOS	23
7.	CONCLUSÃO	24
8.	REFERÊNCIAS	25

1. INTRODUÇÃO

Ao abrigo do projeto INTERNATIONAL STEEL, o presente estudo destina-se a identificar as principais oportunidades e tendências para o mercado da Construção Metálica e Mista (CMM) no Canadá.

O Canadá é um país rico em recursos, culturalmente diversificado e oferece uma das mais altas qualidades de vida do mundo. As suas excelentes infraestruturas e ligações globais permitem o acesso a mercados internacionais chave. Globalmente reconhecido como um dos países mais acolhedores do mundo, o Canadá é um centro de negócios internacional ideal. Através de investimento, reinvestimento e fusões e aquisições (M&A), as empresas globais ajudam a manter as indústrias canadianas inovadoras e competitivas.

Este estudo trata-se de um levantamento às oportunidades de investimento e de concursos públicos para o Governo do Canadá e para o sector público canadiano, em geral. Pretende-se dar a conhecer melhor o mercado canadiano e munir as empresas portuguesas da CMM que ambicionem ou estejam a pensar expandir o seu negócio para o Canadá de conhecimento e informações relevantes na área de oportunidades de licitação, dentro do setor da CMM, com o objetivo de facilitar e auxiliar o processo de expansão de negócios para o Canadá.

Para tal, este estudo foi realizado recorrendo a dois grandes tipos de fontes:

- Informação recolhida dos eventos Encontro Virtual com parceiros locais chave - Canadá e B2B Forum de Negócios - Canadá.
- Dados estatísticos disponíveis, estudos e informação de organismos nacionais ou internacionais.

2. SOBRE O CANADÁ

O Canadá é um país da América do Norte que tem como capital federal Otava. Está dividido em 10 províncias e 3 territórios que cobrem uma área total de 9,985 milhões de km², classificando-se assim como o segundo maior país do mundo em termos de área.

No entanto, apesar de ser o segundo maior país do mundo, o território do Canadá pode ser considerado pouco povoado, com a sua população total de 38,25 milhões (2021) a ser cerca de 1/10 da população dos Estados Unidos da América, o que equivale uma densidade demográfica de aproximadamente 4,2 habitantes por km².

O Canadá é oficialmente bilingue em inglês e francês, refletindo a história do país como uma vez contestado por duas das grandes potências da Europa.

O sistema político do Canadá é uma democracia parlamentar com uma monarquia constitucional formal, reconhecendo o Rei Carlos III como chefe de Estado, enquanto o Governo é dirigido pelo Primeiro-Ministro, cargo atualmente ocupado por Justin Trudeau.

A moeda oficial do país é o dólar canadiano (CAD). O Produto Interno Bruto (PIB) no Canadá foi de 1 990,76 mil milhões de dólares americanos (USD) em 2021, e o PIB per capita de 52 051,35 USD, de acordo com dados oficiais do Banco Mundial. O valor do PIB

do Canadá representa 1,49% da economia mundial.

O Canadá é um destino de topo para empresas e investidores estrangeiros. Muitos são atraídos pelo seu ambiente político estável, pelas cidades geográfica e culturalmente diversas, e história de forte crescimento económico.



3. RELAÇÃO PORTUGAL-CANADÁ

Portugal e Canadá são países aliados, contando já com 70 anos de relações diplomáticas, celebrados em 2022, no entanto, existe uma bem mais longa história de interações Portugal-Canadá que remete aos tempos das viagens portuguesas de descobertas nos anos 1500s. Ao longo destes 70 anos, Portugal e Canadá foram procurando sempre desenvolver e fortalecer um relacionamento sólido e abrangente nos domínios político, económico e cultural.

Culturalmente, Portugal e Canadá partilham a mesma visão e valores sobre o mundo, em temáticas globais, tais como direitos humanos, igualdade de género e alterações climáticas. Esta aproximação entre a cultura do Canadá e de Portugal é também fundamentada pela existência de uma vibrante comunidade canadiana de origem portuguesa, estimada em mais de 480 000 pessoas.

A relação diplomática entre Portugal e o Canadá têm por base um número de Acordos, destacando-se o Acordo Comercial com o Canadá (28 de maio de 1954), o Acordo entre o governo de Portugal e o Canadá sobre transporte aéreo (10 de abril de 1987) e ainda um Acordo que evita a dupla tributação e prevenir a evasão fiscal em matéria de impostos sobre o rendimento com o Canadá (14 de junho de 1999).

O Canadá e Portugal trabalham também em conjunto para desenvolver respostas eficazes aos mais diversos desafios globais da atualidade, pertencendo ambos os países a certas organizações mundiais, tais como a Organização do Tratado do Atlântico Norte (NATO), a Organização para a Cooperação e Desenvolvimento Económico (OCDE), a Organização das Nações Unidas (ONU), Organização das Nações Unidas para a Educação, a Ciência e a Cultura (UNESCO) e Organização Mundial do Comércio (OMC).

Portugal foi ainda um dos primeiros países a retificar o Acordo de Livre Comércio entre a União Europeia e o Canadá (CETA), que aumenta as perspetivas de negócio para as empresas portuguesas que queiram exportar e investir no Canadá, em particular no que diz respeito a empresas start-up e às áreas da tecnologia de informação e comunicação, agricultura, tecnologias limpas e energias renováveis, bem como as indústrias aeronáuticas.

O Canadá não é um dos principais parceiros comerciais de Portugal. Ainda assim, o mercado canadiano é um importante mercado para o comércio internacional português, verificando-se que a balança comercial de bens e serviços entre Portugal e o Canadá é amplamente favorável ao nosso país.

A nível de importações de bens e serviços do Canadá, estas ascenderam aos 298 milhões de euros em 2021, representando um aumento na ordem dos 40,6% face ao ano de 2020. As exportações de bens e serviços portuguesas para o Canadá foram avaliadas em 520,7 milhões de euros em 2021, o que representa um aumento de 14,5% relativamente ao ano anterior.

O saldo da balança comercial de bens e serviços, tal como mencionado, tem sido favorável a Portugal. Em 2019 atingiu o valor mais elevado (500,3 milhões de euros) do período em análise (1997-2021). Em 2021, este saldo foi de 222,7 milhões de euros, com o coeficiente de cobertura das importações pelas exportações a atingir o valor de 174,7.

O comércio bilateral de mercadorias entre o Canadá e Portugal registou o valor de cerca de 531,766 milhões de euros em 2021. As importações de mercadorias do Canadá foram avaliadas em 180,183 milhões de euros. As oleaginosas, gorduras e óleos, e outros agroalimentares, estavam entre as principais importações. As exportações de Portugal foram de 351,583 milhões de euros, com bebidas alcoólicas, materiais e artigos têxteis, e ainda ferro, aço e as suas obras entre as principais mercadorias exportadas para o Canadá.

No que concerne o investimento direto estrangeiro (IDE), que diz respeito ao investimento que uma entidade residente numa determinada economia / país realiza com o objetivo de controlar ou influenciar a gestão de uma empresa residente noutra economia / país, é possível verificar que se registou um investimento de 58 milhões de CAD de Portugal no Canadá, em 2021, colocando Portugal na posição 50^a na lista de países com maior IDE no Canadá.



4. O MERCADO DO CANADÁ

O Canadá é a 9ª economia mundial e um dos países mais desenvolvidos, desempenhando um papel ativo nos assuntos mundiais como membro da Comunidade das Nações e do G7, e ainda como membro fundador das Nações Unidas e da OCDE.

Por forma de melhor descrever e caracterizar o mercado canadiano, foi realizada uma análise PESTAL, que consistiu em dividir o meio envolvente geral em cinco grandes dimensões, sendo elas: Política (P), Economia (E), Social (S), Tecnologia (T), Ambiente (A), e Legal (L), permitindo estudar os fatores que poderem vir a influenciar de forma positiva ou negativa o ambiente empresarial.

4.1 ANÁLISE PESTAL

4.1.1 FATORES POLÍTICOS

O Canadá beneficia de estabilidade política, baixa corrupção e de um sistema financeiro sólido. É um dos países mais seguros do mundo, com uma baixa taxa de criminalidade e serviços de policiamento fiáveis, posicionando-se assim como um ótimo destino para negócios e turismo.

O sistema político do Canadá é uma democracia parlamentar com uma monarquia constitucional, tal como mencionado anteriormente. O parlamento canadiano, em Otava, consiste da Câmara dos Comuns, cujos membros são eleitos, e do Senado, cujos membros são nomeados. Em média, os membros do Parlamento têm mandato de quatro anos. Os cidadãos canadianos elegem os membros da Câmara dos Comuns, e o líder do partido político com mais membros eleitos na Câmara dos Comuns torna-se automaticamente o primeiro-ministro do país. O atual primeiro-ministro do Canadá é Justin Trudeau, líder do Partido Liberal do Canadá.

O Canadá mantém boas relações com o país mais poderoso do mundo, os EUA. É ainda uma das maiores nações comerciais do mundo, apresentando-se como uma "zona de comércio estrangeiro" que abrange todo um país, possuindo um portfolio extensivo de acordos comerciais internacionais, que o tornam num destino preferencial dos líderes empresariais globais que procuram expandir-se para novos mercados. É o único país do G7 que tem acordos comerciais com todos os outros seis países pertencentes. O posicionamento geoestratégico privilegiado no comércio internacional do Canadá é suportado por 15 Tratados de Livre Comércio, o que garante acesso preferencial a 1,5 mil milhões de consumidores em 51 países diferentes. O Canadá e os Estados Unidos da América (EUA) beneficiam da mais abrangente relação bilateral de comércio e investimento do mundo, primeiro através do Tratado de Livre Comércio (FTA) de 1989 e depois através do Tratado Norte-Americano de Livre Comércio (NAFTA), incluindo o México, em 1994. Mais de três quartos das exportações do Canadá são para os EUA, sendo o Canadá o maior fornecedor estrangeiro de energia dos EUA. No entanto, o Canadá também compra mais aos EUA do que qualquer outra nação, incluindo a China. O Acordo Estados Unidos - México - Canadá (USMCA), que veio substituir o NAFTA, entrou em vigor em meados de 2020. Juntamente com outras 10 nações, recentemente reviveu a Parceria Transpácífica (TPP),

um acordo de comércio livre do qual os EUA se retiraram em 2017. Em 2016, o Canadá firmou o Acordo de Livre Comércio entre a União Europeia e o Canadá (CETA) que reduz os direitos aduaneiros e facilita a exportação de bens e serviços, beneficiando tanto as pessoas como as empresas da UE e do Canadá. Está também em conversações comerciais com outros países, incluindo a Índia, Japão e Singapura.

Todos estes acordos trazem benefícios significativos para as empresas que pretendem expandir os seus negócios para o Canadá uma vez que oferecem acesso exclusivo a grandes mercados como nos EUA e na UE.

4.1.2 FATORES ECONÓMICOS

A economia do Canadá encontra-se em franco crescimento, muito privilegiada pela localização no contexto do comércio internacional. É fortemente industrializada, sendo o Canadá um dos poucos países industrializados exportador líquido de energia.

O mercado canadiano é dinâmico, robusto e sofisticado, com oportunidades de negócio tanto em setores ditos mais tradicionais, como nos ligados às tecnologias, inovação e ambiente. Os setores chave para a economia nacional são a tecnologia, manufatura avançada, recursos naturais, entretenimento e media, agronegócios, clean-tech e ciências da vida.

É um país rico em recursos, contando com diversos recursos naturais, tais como mineiros, agrícolas, florestais e energéticos. Possui a terceira maior reserva de petróleo do mundo, atrás da Venezuela e da Arábia Saudita, com a sua grande maioria situada nas areias petrolíferas do norte de Alberta, classificando-se assim como o sexto maior produtor mundial de petróleo. A sua economia também beneficia da produção e exportação da sua riqueza de outros recursos, incluindo madeira, minério de ferro, carvão e metais preciosos, sendo também um importante produtor de gás natural.

O lado negativo dos abundantes recursos naturais do Canadá é a sua exposição a uma procura global em constante mudança. Alberta sofreu com a queda dos preços do petróleo após 2014, enquanto outras províncias e territórios contaram com procura contínua de metais e de produtos para a silvicultura.

Trata-se de um dos países com maiores fluxos de importações e exportações a nível mundial. As indústrias petrolífera e automóvel são a base do comércio de exportação do Canadá, com o petróleo bruto no final de 2020 a ser a principal exportação, valorizado em CAD \$5,16 mil milhões. Veículos, maquinaria e equipamento elétrico e eletrónico constituem a maior parte das suas importações.

Os acordos comerciais são um dos mais relevantes fatores que afetam o comércio das empresas, e a que, a um nível macro, impactam a economia de um país. A abertura ao comércio e ampla rede de tratados de livre comércio do Canadá com os mercados mais prósperos do mundo é o que garante o acesso inigualável do país ao mercado global, sendo esta forte âncora no comércio internacional do Canadá. Os portos em expansão do Canadá são também um dos grandes facilitadores de acesso aos mercados mundiais, tanto a partir da costa do Atlântico como do Pacífico, e o Great Lakes/St Lawrence seaway, que liga o Canadá à região central dos EUA, que transporta cerca 200 milhões de toneladas de mercadorias por ano.

Devido à forte dependência do Canadá das exportações de energia, o seu mercado é muito vulnerável a choques externos e muito sensível aos preços internacionais das mercadorias e às receitas governamentais que dependem do petróleo. Está assim fortemente exposto e dependente da economia dos EUA, nomeadamente devido ao seu elevado volume de exportações

para os EUA.

Adicionalmente, e embora considerado como uma das moedas mais estáveis do mundo, o dólar canadiano é sensível à procura de exportação de petróleo, gás e commodities, estando então muito dependente da evolução dos preços do petróleo nos mercados internacionais. Quando os preços do petróleo diminuíram em 2014, o dólar canadiano sofreu uma depreciação de 15% em relação ao dólar americano, num período de seis meses.

4.1.3 FATORES SOCIAIS

O Canadá é um país que oferece uma boa qualidade de vida, sendo que o sentimento de segurança e de satisfação de vida da população canadiana é uma das mais elevadas da OCDE. Com uma população de 38,25 milhões, o Canadá ocupa a 39ª posição na lista de países (e dependências) por população¹. Sendo um novo país mundial, a imigração tem sido, e continua a ser, o fator mais importante para o crescimento populacional do Canadá.

A escolaridade é muito importante para os canadianos, tanto no ensino secundário (liceu) como pós-secundário (ensino superior / universidade). E a realidade é que a mão-de-obra canadiana é altamente qualificada, posicionando-se como a mais bem qualificada entre os países da OCDE, em termos de competências e capacidade. Em 2019, 59% dos canadianos com idades compreendidas entre os 25 e 64 anos possuíam um diploma de formação superior ou universitária.

O rendimento médio após impostos das famílias canadianas e dos indivíduos não inscritos foi de \$66 800 em 2020, o que representou um aumento de \$4 400 (+7,1%) em relação ao ano anterior. O aumento do rendimento depois de impostos foi maior para indivíduos e famílias com rendimentos mais baixos e foi principalmente impulsionado por programas de apoio ao rendimento criados para ajudar os canadianos afetados pelo encerramento económico da pandemia COVID-19. A taxa de pobreza oficial do Canadá foi de 6,4% em 2020, 3,9 pontos percentuais abaixo da do ano anterior, quando se situava em 10,3%.

Com altas taxas de emprego, fortes rendimentos familiares, o poder de compra dos consumidores canadianos é bastante elevado. No entanto, estes apresentam um elevado nível de endividamento, o que pode afetar o consumo privado no futuro.

4.1.4 FATORES TECNOLÓGICOS

A tecnologia é um dos setores de mais rápido crescimento no Canadá. Tanto os investimentos públicos como privados na indústria tecnológica do Canadá estão a crescer rapidamente.

O programa de Investigação Científica e Desenvolvimento Experimental (SR&ED) é a maior fonte de financiamento da investigação e desenvolvimento (I&D) no Canadá. O objetivo do programa é recompensar as empresas que se concentram na inovação e no avanço da ciência e da tecnologia. Este programa oferece incentivos fiscais, permitindo às empresas deduzir estes custos dos seus rendimentos para fins fiscais, oferecendo ainda um crédito fiscal ao investimento. O programa oferece também incentivos para os custos diretos e internos incorridos no trabalho, tais como desenvolvimento experimental, investigação aplicada e básica, engenharia, design, investigação operacional, análise, programação informática, recolha de dados, testes e investigação psicológica. Qualquer empresa que esteja a realizar investigação básica

¹ <https://www.worldometers.info/world-population/population-by-country/>

ou aplicada, ou que esteja a avançar a tecnologia para melhorar ou desenvolver novos materiais, dispositivos, produtos ou processos, pode ser elegível.

4.1.5 FATORES AMBIENTAIS

O Canadá é um país rico em recursos naturais, com a exploração de petróleo a beneficiar a sua economia. Um dos maiores desafios que o Canadá enfrenta na atualidade está relacionado precisamente com as emissões de carbono provenientes da indústria petrolífera que, de acordo com o Ambiente e Alterações Climáticas do Canadá, é a maior fonte de emissões de carbono do país. O departamento federal descobriu que o petróleo e o gás são responsáveis por um quarto das emissões de gases com efeito de estufa do Canadá. Destas, as areias petrolíferas são as mais intensivas em carbono. As areias petrolíferas de Alberta tornaram-se um foco global para os ativistas climáticos. Os ambientalistas visam-na pelo seu processo de extração intensivo de emissões e pelo uso destrutivo do solo. A indústria está consciente destas críticas, e tem feito alguns progressos na redução da intensidade de carbono. O seu impacto cumulativo, no entanto, continua a crescer.

A regulamentação ambiental e ecológica do Canadá inclui a avaliação e revisão ambiental; a proibição de libertações para o ambiente; licenças e autorizações; relatórios de limpeza de derrames; e preparação para emergências ambientais. O incumprimento com as leis estabelecidas e com o regime regulamentar está sujeito à aplicação de sanções, tais como de responsabilidade civil e penal, responsabilidade dos diretores de empresas, e ordens de redução, remediação e restrição.

O Canadá empenha-se em promover um ecossistema de inovação e empreendedorismo, onde os negócios com propósito e posicionamento sobre questões como a sustentabilidade têm grande destaque, o que é comprovado pela sua agenda governamental pró-investimento em projetos ligados à introdução de tecnologias limpas e economia circular, e suportado por metas para a descarbonização da economia e impulso às energias renováveis.

4.1.6 FATORES LEGAIS

O Canadá orgulha-se do seu atrativo estatuto de baixos impostos, oferecendo impostos comerciais baixos para as empresas e um clima empresarial bom. Os custos totais dos impostos sobre as empresas são de longe os mais baixos entre os países do G7.

A taxa combinada do imposto sobre o rendimento das sociedades federal e provincial do Canadá tem sido reduzida de forma constante, de 42,4% em 2000 para 26,5% em 2018.

Em 2019, o governo reduziu a taxa do imposto federal para as pequenas empresas para 9%.

Em algumas províncias, os sistemas fiscais federais e locais são harmonizados, enquanto outras mantêm dois sistemas, o que acrescenta complexidade.

Conhecido como o Tratado Fiscal Canadá Portugal, este é um acordo entre o Governo do Canadá e o Governo da República Portuguesa que evita a dupla tributação no que respeita aos impostos sobre os rendimentos e a prevenção da evasão fiscal.

Ademais, as empresas que investem no Canadá podem beneficiar de uma série de incentivos e programas de crédito fiscal:

- Investigação Científica e Desenvolvimento Experimental
- Incentivo Acelerado ao Investimento

- Fundo Estratégico de Inovação
- Estratégia Global de Competências
- Estratégia de Inteligência Artificial Pan-Canadiana do Canadá
- Iniciativa dos Superclusters de Inovação

Cada província e território do Canadá tem agências dedicadas à promoção de investimento que enumeram as medidas existentes.

Quanto à legislação comercial, existem barreiras interprovinciais ao comércio, que são uma série de regulamentos que regem o comércio entre províncias, o que dificulta o comércio interno. Estas normas e standards incluem a exigência aos produtores de alimentos de obterem uma licença adicional para venderem fora da sua província e restrições em torno da venda de álcool entre províncias. As leis comerciais interprovinciais não só podem tornar o comércio mais difícil para as empresas, mas também acrescentar até 7% ao custo dos bens para os consumidores.

No que diz respeito a leis laborais, o Canadá é um dos países mais progressivos e protetores do mundo. Estas variam dependendo da jurisdição da atividade laboral, uma vez que são governadas a nível federal e a nível provincial. As leis laborais abrangem as normas de emprego, relações laborais, direitos humanos, saúde e segurança no trabalho, direito à privacidade, benefícios de trabalho, incluindo pensão, seguro de trabalho e a compensação do trabalhador. Adicionalmente, a Lei Canadense de Direitos Humanos (CHRA), proíbe a discriminação com base no sexo, raça, etnia, idade e uma série de outros motivos.

Quanto ao movimento de pessoal-chave, multinacionais ou empresas internacionais que exerçam a sua atividade no Canadá, estas podem transferir executivos e managers seniores de certa divisão, e também pessoal com conhecimento especializado. Trabalhadores transferidos podem trabalhar no Canadá em regime temporário, até quatro anos, sujeito à obtenção de uma Licença de Trabalho (Work Permit). Quanto a empreendedores ou candidatos a empresários, existem oportunidades no âmbito de programas federais e provinciais de imigração para obter o estatuto de Residente Permanente.

No que concerne as leis de Propriedade Intelectual, no Canadá existe uma proteção bem desenvolvida. Em 2014, foi modificado o Patent Act, para aderir ao International Patent Law Treaty. A proteção de patentes ao abrigo do Patent's Act do Canadá tem um máximo de 20 anos. Os direitos de autor duram a vida do autor mais 50 anos. Registo de marca comercial é válido e renovável por termos de 10 anos.

5. SETOR DA CONSTRUÇÃO METÁLICA E MISTA (CMM)

O setor da construção metálica e mista (CMM) engloba todas as etapas do processo da construção, desde a conceção ao fabrico e montagem final. Seguindo a Classificação Portuguesa das Atividades Económicas (CAE), o setor da CMM inclui as seguintes atividades:

- CAE 25110 - Fabricação de estruturas de construções metálicas
- CAE 24100 - Siderurgia e fabricação de ferro-ligas
- CAE 24200 - Fabricação de tubos, condutas, perfis ocós e respetivos acessórios, de aço
- CAE 24320 - Laminagem a frio de arco ou banda
- CAE 24330 - Perfilagem a frio
- CAE 25610 - Tratamento e revestimento de metais
- CAE 25992 - Fabricação de outros produtos metálicos diversos, n.e.

Importará, no âmbito do presente estudo, fazer uma breve análise do setor da construção, e em particular da CMM, apresentando, numa visão geral, a dimensão e importância desta indústria, tanto em Portugal, como no Canadá, bem como explorar as tendências e perspetivas de futuro para este mercado a um nível global.

5.1 SETOR DA CMM EM PORTUGAL

O setor português da construção encerrou 2021 com um crescimento de 2,9%, ao nível da Produção na Construção, após uma quebra de 3,3% em 2020. O contexto macroeconómico tem sido marcado, nos últimos anos, pelo abrandamento do crescimento económico mundial e nacional, com forte impacto no setor da construção nacional.

No entanto, a construção metálica tem vindo a afirmar-se como um setor em crescimento na economia portuguesa, continuando em forte expansão. Desde 2010 que este setor tem registado um significativo aumento no volume de exportação, quer para a EU, quer para os mercados emergentes situados fora da EU, contribuindo, deste modo, significativamente para a redução do défice comercial português.

Em 2020, o volume de vendas do setor da construção metálica atingiu os 4,3 mil milhões de euros, o que representa 2,15% do total do PIB de Portugal, enquanto o total de exportações foi de cerca 1,6 mil milhões de euros. A construção metálica bateu valor recorde de exportações em 2021, tendo crescido 37% em 2021, representando 3,8% do total de exportações nacionais, atingindo o valor recorde de 2,3 mil milhões de euros.

A dinâmica do setor da construção metálica portuguesa é especialmente notória na internacionalização do setor, que está fortemente presente em África, onde contribui decisivamente para o desenvolvimento local através da construção de importantes infraestruturas, e na Europa, competindo com as principais economias do continente, e também na América do Sul, onde está presente nas obras mais emblemáticas construídas no Brasil.

O sector da construção metálica em Portugal tem uma grande importância económica e social, pois é responsável por empregar milhares de pessoas, gerando uma parte do PIB

internacional e assegurando uma posição de liderança nas exportações.

5.2 SETOR DA CMM NO CANADÁ

O setor da construção é uma indústria de considerável dimensão no Canadá, empregando cerca de 1,2 milhões de pessoas. Como a economia e a população do Canadá continuam a aumentar, em grande parte devido à forte imigração, a necessidade de infraestruturas e habitação continua também a expandir-se. Isto posicionou a indústria da construção civil para um forte crescimento nos próximos anos, sendo expectável registar uma taxa de crescimento anual composta (CAGR) de 8,5% até 2024. Isso fará com que o sector da construção do Canadá valha 354,9 mil milhões de USD.

A indústria da construção metálica no Canadá está valorizada em 11,3 mil milhões de CAD, tendo em 2019 contribuído com 4,3 mil milhões de CAD para o PIB total do país. Desde 2017 que esta indústria se encontra em expansão, e em termos de dimensão de mercado registou-se um crescimento na ordem dos 4,6%. O governo canadiano prevê ainda que a indústria da construção metálica criará mais de 11 000 empregos em 2022.

O Canadá tem uma das indústrias de construção metálica mais amigas do ambiente, com o investimento em edifícios sustentáveis e amigos do ambiente vindo a aumentar.

Os edifícios em todo o Canadá são avançados e construídos utilizando as mais recentes inovações na indústria da construção metálica. Os mais recentes desenvolvimentos e inovações tecnológicas na indústria da construção do Canadá residem no uso da Inteligência Artificial (IA), de Smart Contracts, de Building Information Modelling (BIM), e ainda de - Building Automation (BAS). A IA permite uma maior precisão nos trabalhos realizados *on site*, e ao mesmo tempo aumentam também o nível de segurança tanto para os trabalhadores como para o público em geral. Os Smart Contracts tornam a administração do local da construção em algo muito mais simples, facilitando pagamentos e permitindo às partes verificar se o montante que estão a pagar pelo trabalho concluído é justo. O BIM, com as renderizações digitais 3D, tem reduzido o montante gasto em construções incorretas em 30%, e o BAS diminui a energia utilizada nos projetos e a pegada de carbono global da indústria da construção.

5.3 TENDÊNCIAS MUNDIAIS PARA O SETOR DA CONSTRUÇÃO

O setor da construção é ainda visto como um setor mais tradicional, mas encontra-se em constante expansão e está atualmente a enfrentar um período de grande evolução. Novas tecnologias e novos materiais surgem a cada dia e ganham força nos negócios do setor

da construção, e, de modo a integrar estas inovações, aumentar a eficiência, abordar as alterações climáticas, e desenvolver edifícios resilientes, aqueles que trabalham no setor precisam de acompanhar as últimas tendências para se manterem à frente da concorrência e usar o potencial que a indústria ainda tem pouco desenvolvido.

De seguida, serão apresentadas algumas das maiores e mais recentes tendências no setor da construção, a nível mundial.

5.3.1 PRÉ-FABRICADOS

A construção fora do local ou construção pré-fabricada é um método de construção em que os elementos de construção são fabricados numa fábrica ou oficina fora do local de construção antes de serem entregues e montados no local.

Face a uma mão-de-obra reduzida, um número crescente de arquitetos e engenheiros está a especificar componentes de construção pré-fabricados em aço pré-fabricado a frio (CFS). A moldagem de CFS é a escolha ideal para a construção pré-fabricada porque não é combustível, é leve e pode ser cortada com especificações precisas.

5.3.2 SUSTENTABILIDADE E ECONOMIA CIRCULAR

A sustentabilidade na construção surge como resposta às alterações climáticas, à redução dos recursos naturais e à necessidade de apostar em fontes de energia renováveis. Há diferentes aspetos a ter em consideração quando falamos de sustentabilidade na construção, desde a eficiência energética, utilização de fontes de energia renováveis, iniciativas de redução da poluição e do lixo, facilidade de reutilização e reciclagem, até ao uso de materiais não tóxicos, éticos e sustentáveis.

Arquitetos e engenheiros cada vez mais optam pela adoção de materiais que oferecem soluções de construção amigas do ambiente, estando muito deles a virar-se para o material mais reciclado do planeta - o aço. Reconhecido em todas as normas de construção ecológica, o CFS é reciclável, durável, requer menos material de construção em geral e é dimensionalmente estável.

Adicionalmente, uma das principais iniciativas no âmbito do Plano de Ação da Economia Circular (CEAP) é o programa de passaportes digitais de produtos, que é uma componente da planeada Regulamentação Ecodesign para Produtos Sustentáveis. O principal objetivo é incluir as propriedades dos materiais no chamado "Passaporte Digital do Produto" (DPP) para rastrear e assegurar que todos os componentes são devidamente reciclados e tratados após a sua utilização, podendo acompanhar o seu impacto durante a sua produção, utilização e decomposição.

5.3.3 INTELIGÊNCIA ARTIFICIAL E MACHINE LEARNING

Inteligência artificial (IA) é um termo para descrever quando uma máquina imita funções cognitivas humanas, como a resolução de problemas, o reconhecimento de padrões e a aprendizagem. Machine Learning é um campo de IA que utiliza técnicas estatísticas para dar aos sistemas informáticos a capacidade de "aprender" com os dados, sem ser explicitamente programada.

Com recurso a IA e sistemas de Machine Learning as empresas podem transformar enormes quantidades de dados de projetos para prever resultados futuros, reduzir a quantidade de tempo desperdiçado em processos morosos, identificar e reportar erros no trabalho realizado, reduzindo falhar e evitando atrasos, etc. Assim, na construção, IA e Machine Learning têm o potencial de aumentar a produtividade, melhorar a segurança e reduzir riscos.



6. OPORTUNIDADES PARA O SETOR DA CONTRUÇÃO METÁLICA E MISTA NO CANADÁ

O Canadá tem um ambiente empresarial muito favorável, tendo um longo historial de acolher investidores estrangeiros. O país ocupa a sexta posição a nível mundial na lista de “Best Countries for Business” da Forbes², e ocupa o terceiro lugar no mundo em termos de influxos de Foreign Direct Investment (FDI)³, sendo ainda considerado o país mais fácil para começar um negócio de entre os países do G20⁴.

O bom desempenho em rankings internacionais de ambiente de negócios, a facilidade de acesso a outros mercados, a mão-de-obra bem instruída, as boas infraestruturas, os recursos energéticos e minerais abundantes e diversificados, e um sector bancário forte, são alguns dos fatores chave que convertem o Canadá num destino atrativo para negócios e investimentos. As leis e o clima político do país trabalham em conjunto para criar o ambiente dentro do qual as empresas comerciais operam. Os governos federal e provincial do Canadá criaram juntos uma atmosfera altamente favorável, em que as empresas internacionais podem florescer.

Assim, o mercado canadiano apresenta-se como um destino natural para as empresas portuguesas que ambicionam crescer e diversificar nos mercados internacionais.

O Acordo CETA veio possibilitar às empresas internacionais elegíveis a concorrer a uma seleção de oportunidades de contratação pública no Canadá. Antes do CETA entrar em vigor, as empresas da UE apenas tinham acesso a determinados contratos, através do Acordo sobre Aquisições Governamentais da Organização Mundial do Comércio. Com o CETA, estas empresas passaram a ter acesso a oportunidades adicionais, incluindo as de entidades federais, provinciais e territoriais e entidades do sector do MASH. Adicionalmente, o acordo CETA veio facilitar a procura e a competição por oportunidades de contratação ao ter estabelecido a obrigação de ser disponibilizado um único ponto de acesso a todas as oportunidades de contratação.

O CETA, no entanto, apenas se aplica a contratos de alto valor, tanto no Canadá como na UE, assegurando assim que as pequenas e médias empresas nacionais podem continuar a contratar com o Governo para estimular o desenvolvimento local.

6.1 INVESTING IN CANADA PLAN

Estão planeados grandes investimentos na construção em todo o Canadá. O Governo do Canadá investiu CAD \$180 mil milhões para apoiar o desenvolvimento de infraestruturas nos próximos 12 anos. O financiamento será principalmente atribuído às seguintes áreas:

- 1) Trânsito Público: investimentos para a construção de novas redes de trânsito urbano e extensões de serviços que transformarão a forma como os canadianos

² <https://www.forbes.com/best-countries-for-business/list/#tab:overall>

³ <https://www.oecd.org/investment/investment-policy/FDI-in-Figures-April-2022.pdf>

⁴ https://www.international.gc.ca/trade-commerce/economist-economiste/analysis-analysis/key_facts-2022-01-faits_saillants.aspx?lang=eng

- vivem, se deslocam e trabalham.
- 2) Infraestrutura Verde: investimentos para garantir o acesso a água segura, ar limpo e comunidades mais verdes.
 - 3) Social (habitação, serviços recreativos/culturais): investimentos para providenciar alojamento e cuidados infantis adequados e acessíveis, bem como centros culturais e recreativos
 - 4) Comércio e transportes: fornecer sistemas de transporte seguros, sustentáveis e eficientes que irão aproximar os mercados globais do Canadá para ajudar as empresas canadenses a competir, crescer e criar mais empregos de classe média
 - 5) Comunidades Rurais e do Norte: investimentos para fazer crescer as economias locais, melhorar a inclusão social e salvaguardar melhor a saúde e o ambiente das comunidades rurais e nórdicas.

Estes investimentos trazem um grande potencial de inovação de infraestruturas e oportunidades em design, materiais, produtos, processos e métodos utilizados para construir infraestruturas, bem como nos serviços ou funções que proporciona.

O Investing in Canada Infrastructure Program é uma forma de o Governo do Canadá fornecer financiamento às comunidades através do Investing in Canada Plan. Ao abrigo do programa, mais de 33 mil milhões de CAD de financiamento estão a ser entregues através de acordos bilaterais entre Infraestruturas do Canadá e cada uma das províncias e territórios.

Como parte do Investing in Canada Plan, o Governo Federal criou o Canada Infrastructure Bank (CIB) em 2017. O CIB trabalha em cooperação com todos os níveis de governo, investidores privados e patrocinadores de projetos para identificar potenciais investimentos em infraestruturas em todo o Canadá. Irá investir 35 mil milhões de CAD de fundos públicos em esquemas de infraestruturas, incluindo 5 mil milhões de CAD cada um para sistemas de trânsito público, corredores comerciais e de transporte e projetos de infraestruturas verdes.

O Investing in Canada Plan também apoia a concretização do Quadro Pan-Canadiano sobre Crescimento Limpo e Alterações Climáticas - o plano do Canadá para cumprir a sua meta de redução de emissões gases com efeito de estufa (GEE), e construir resiliência a um clima em mudança - trazendo oportunidades de investigação e desenvolvimento para preencher as lacunas de conhecimento sobre como fazer infraestruturas inteligentes, inovadoras e resilientes.

6.2 OPORTUNIDADES - GOVERNO FEDERAL

A nível federal, as oportunidades de contratação pública do Canadá estão compiladas e disponíveis em <https://canadabuys.canada.ca/en/tender-opportunities> ("CanadaBuys"). Este website fornece informação gratuita sobre todas as oportunidades, passadas e atuais, de contratação com o Governo Federal do Canadá, dando ainda a informação de se uma oportunidade específica de contratação está disponível sob o Acordo CETA e quando as empresas da UE estão autorizadas a apresentar propostas.

Government of Canada / Gouvernement du Canada

Search CanadaBuys

Account access

Home | Getting started | **Tender opportunities** | How procurement works | Support

Canada.ca > CanadaBuys home > Tender opportunities

Note to Users

We are currently experiencing issues with the CanadaBuys notification system. We thank you for your patience while the team works to resolve them.

Please contact the CanadaBuys Service Desk for any questions you have around specific notification received.

The CanadaBuys tender opportunities page is live!

CanadaBuys is now the official source for tender and award notices for the Government of Canada and the broader Canadian public sector. The site is still under development and you will continue to see updates as we improve your user experience.

Tender opportunities

Browse the list of tender opportunities and sign up for notifications to stay up to date. If you're searching for contract history, [go to the Buyandsell website](#).

Enter keywords to search for notices. **SEARCH** **FILTERS**

Showing 50 of 188,159 results

Content in some tender notices may not be available in both English and French. This is because the *Official Languages Act* does not apply to all public sector institutions. [Learn more about our official languages requirements](#).

Results per page: 50

Tender notices: 77754 | Award notices: 108740 | Contract history: 1665

Title	Category	Open/amendment date	Closing date	Organization
2 senior technical writers Scientific Editing Assistance in support of...	Services	2022/11/25 Amended	2022/12/12	Health Canada
Maintenance of elevating devices at the Central Experimental Farm	Construction	2022/11/25 Amended	2022/12/09	Agriculture and Agri-Food Canada
Request for Abbreviated Proposals (RFAP) for an Energy Consulting...	Services	2022/11/25 Amended	2022/11/29	Defence Construction Canada
Bonnyville Chaises	Goods	2022/11/25	2022/12/06	Royal Canadian Mounted Police
Mattresses	Goods	2022/11/25	2022/12/13	Canada Border

As suas funcionalidades incluem monitorização e pesquisa, dando orientação sobre como monitorizar e procurar eficazmente por oportunidades que vão de encontro a um negócio específico. Inclui ainda um Número de Identificação de bens e serviços (“GSIN”), que facilita a identificação das oportunidades de contratação. Os interessados poderão identificar o seu GSIN correspondente e pesquisar por oportunidades passadas

Uma parte interessada pode identificar o seu GSIN correspondente e pesquisar oportunidades, passadas e novas, e pesquisar por fornecedores pré-qualificados, que utilizam o mesmo código. Possibilita ainda identificar competidores e encontrar possíveis parceiros

de licitação. A empresas poderão também aderir a uma Lista de Fornecedores Interessados ("LIS") e adicionar a informação da sua empresa a esta lista publicamente disponível das partes que manifestaram interesse num determinado concurso publicado. Por fim, é ainda possível ter acesso a dados sobre estatísticas anónimas de utilização da web, uma vez que cada anúncio de concurso lista o número de visualizações da página e de downloads de documentos de aviso, o que proporciona um indicador do interesse do mercado na oportunidade.

TND0023133, Bridge Rehabilitation and Other Work

Solicitation number: TND0023133

Publication date	Closing date and time
2022/11/23	2022/12/15 16:01 EST

Description

Contact information

Bidding details

Related notices

Tender available date: November 23, 2022 Tender closing date: December 15, 2022 Project Inquiries: Robert Novak, Project Procurement Officer E-mail: Robert.novak@gov.ab.ca TENDERS will only be received by email at trans.tender@gov.ab.ca, before 2:01:00 P.M., for construction of the following work: TND0023133 Bridge Rehabilitation and Other Work HWY 2:20 Bridge File 77426 - Hwy 581 over Hwy 2, East of Carstairs kilometre 9.712 to 9.712 Central Region APPROXIMATE QUANTITIES: 1 lump sum Mobilization 75 square metres Surface Removal (B.F. 77426) 350 square metres Cold Milling Asphalt Pavement - 40 7 cubic metres Mud Jacking - Approach Slabs 1 lump sum Deck Joint Assemblies - Supply and Deliver (B.F. 77426) - Abutment 1 10 square metres Partial Depth Repair - Girder End, Wingwall and Abutment Seat 1 lump sum Concrete Overlay Repair 125 metres Crack Repair - Gravity Feed 30 metres Crack Repair - Epoxy Inject 1 lump sum Cleaning and Sealing Concrete 105 metres Drain Troughs 1 lump sum Approach Rail Transitions 70 tonne Asphalt Concrete Pavement - Mix Type M1 (PG 52-34) 170 square metres Concrete Slope Protection (B.F. 77426) 1 lump sum Miscellaneous Repairs Contractor to supply all materials. Contract Completion Date: October 15, 2023

Contract duration

The estimated contract period will be 0 month(s), with a proposed start date of 2022/11/23.

Trade agreements

Canadian Free Trade Agreement (CFTA)
Canada-European Union Comprehensive Economic and Trade Agreement (CETA)

Partner with another business

Are you interested in partnering with other businesses for this opportunity? [Add your company to the list of businesses who are interested in partnering.](#)

This list does not replace or affect the tendering procedures for this procurement process. Businesses are still required to respond to bid solicitations, and to compete based on the set criteria. [For more information please read the Terms of use.](#)

Status Open

Time to closing

20 days 9:28 hours

[Follow this notice](#)

[Bookmark this notice](#)

Summary information

Notice type

Other

Language(s)

English

Region(s) of delivery

Alberta

Region of opportunity

Alberta

Procurement method

Competitive - Open Bidding

GSIN

N4710AB, 5131C, 5114C, 5139C, 5132A

Support for small and medium businesses

If you have questions about this tender opportunity, please contact the contracting officer, whose information is found in the "Contact information" tab.

[Refer to our Support page](#) if you need help or have questions about the government procurement process, including how to bid or how to register in SAP Ariba. You can also contact Procurement Assistance Canada, which has offices across Canada.

6.3 OPORTUNIDADES - GOVERNOS SUB-CENTRAIS

Os governos provinciais, territoriais e municipais têm uma variedade de oportunidades de contratação, comprometendo-se igualmente, no âmbito do CETA, a fornecer um tratamento aberto, transparente e não discriminatório a empresas da EU. Cada província e território do Canadá administra e mantém de forma independente as suas próprias necessidades de aquisições.

6.3.1 GOVERNO DE ONTÁRIO

As empresas da UE podem pesquisar informação sobre oportunidades de contratação em Ontário no Ontario Tenders Portal ("OTP"), em <https://ontariotenders.app.ia-ggaer.com/esop/nac-host/public/home.html>. Este portal cobre todas as oportunidades de contratação para os Ministérios do Governo do Ontário com valores de aquisição de ou acima de \$25.000 para bens, ou de \$100.000 ou mais para bens para entidades BPS, e de 100.000 dólares ou mais para serviços e construção. As agências e departamentos do Ontário não são obrigados a aderir ao OTP, pelo que as empresas da UE são encorajadas a verificar outras fontes e prestadores de serviços de eTendering. Os fornecedores de construção de estradas, por exemplo, estão atualmente a utilizar o sistema RAQS do Ministério dos Transportes.

	PROCUREMENT ROUTE	BUYER ORGANIZATION	PROJECT REFERENCE	PROJECT TITLE	PUBLICATION DATE	WORK CATEGORY	LISTING EXPIRY DATE (DD/MM/YYYY HH:MM) ?
1	Open	Government of Ontario		Service Provider Drivers, Vehicles, and Online Services System	28/10/2022 09:38	IT	25/11/2022 11:00
2	Open	Government of Ontario		DCMS: Operational Continuity for Unix Servers, Storage and Backup Devices, and Data Centre Network (DCN) Equipment	28/07/2022 15:37	Other	25/11/2022 11:00
3	Open	Government of Ontario	tender_17376	Supply and Delivery of one Real-Time Volatile Organic Compound Analyzer	06/11/2022 15:27	Other	25/11/2022 11:00
4	Second Stage	Plexous	UHN TR6-Tunnel Oxygen Line Relocation	UHN TR6-Tunnel Oxygen Line Relocation	27/05/2022 11:52	Other	25/11/2022 14:00
5	Open	Government of Ontario	17427	Supply & Delivery of up to Two (2) Portable Benzene Analyzers	10/11/2022 11:35	Other	28/11/2022 11:00
6	Open	Government of Ontario		Request for Information - Massively Parallel Sequencing (MPS) Instruments	04/10/2022 16:17	Other	28/11/2022 11:00
7	Open	Government of Ontario		tender_14823 - Delivery of SP100 Wildland Fire Crew Member Training	27/10/2022 17:29	Other	28/11/2022 11:00
8	Open	HMM	HMM504103 - Cholangioscopy System	HMM504103 - Cholangioscopy System -BFI	27/10/2022 13:34	Other	28/11/2022 12:00

6.3.2 GOVERNO DA COLÚMBIA BRITÂNICA

O sistema de e-Procurement da Colúmbia Britânica é o "BC Bid", <https://new.bcbid.gov.bc.ca/page.aspx/en/usr/login?ReturnUrl=%2fpage.aspx%2fen%2fbuy%2fhomepage>. Neste website é possível encontrar informações sobre venda de bens, serviços, e construção para a província de Colúmbia Britânica.

Há vários processos de solicitação (competitivos e não competitivo) e o convite à apresentação de propostas ("ITT") é o processo de solicitação utilizado principalmente para serviços de construção. O ITT resulta num contrato atribuído ao licitante de preço mais baixo que satisfaça as especificações do comprador.

Para apresentar uma licitação online, o fornecedor deve primeiro registrar-se para apresentar uma licitação, sendo necessária uma chave de e-bidding antes de submeter uma licitação eletrônica. O processo de registo pode demorar vários dias úteis para ser completado, por isso torna-se essencial planear com antecedência. No entanto, para navegar as oportunidades não é necessário registo.

6.3.3 GOVERNO DE ALBERTA

O sistema oficial de compras do governo de Alberta é o Alberta Purchasing Connection ("APC"). O APC não cobra pela navegação ou descarregamento documentos de oportunidades, no entanto, os fornecedores precisam de ser utilizadores registados para conseguir descarregar todos os documentos necessários para licitar numa oportunidade de compra. Através

do registo no Diretório de Vendedores, as empresas podem dar-se a conhecer aos compradores.

Alberta Government
Alberta Purchasing Connection

Location: Alberta Government Home > APC Vendor Home > Login

Main Menu

- Home
- Search Opportunities
- Browse Opportunities

Register/Login

- Register
- Login

APC Regular Membership

Click below to list your company in APC FREE of charge.

[APC Vendor Directory](#)

APC Premium Membership

Click below to take advantage of the benefits of a Premium Membership today!

Valuable services now available to serve you better

[APC Premium Membership](#)

Need Help?

Consult our support section for all your questions.

- Getting Started
- FAQs
- User Guide
- Contact Us

Login

Log in to access secure features.

User : Guest (Not Logged In)
Date : Friday, November 25, 2022
[Login](#)
[Forgotten your username or password?](#)

You must login to gain access to this feature.

Anybody can search, browse and view opportunity notices on the APC site. However, in order to download a complete opportunity that you may want to respond to, you will need to login as a registered user. Note: your browser must have cookies enabled to login.

Not a registered user? Please register as a **New User**.
Forgotten your username or password? Please [click here](#).

User Name:

Password:

[Login](#)

NOTE: Your user name is not necessarily your email address. If you are unsure of your username, click the link above for forgotten username and follow the instructions. You will receive an email with your username.

6.3.4 OUTROS GOVERNOS

Para além das páginas da internet acima referidas e analisadas, que se distinguem pela geografia dos projetos e oportunidades de contratação em aberto, existem muitos outros websites que expõem as diferentes oportunidades de contratação dentro de determinada província e território.

De seguida, encontram-se os websites onde se apresentam as oportunidades de contratação com o Governo da respetiva província / território:

- Manitoba: <https://www.gov.mb.ca/tenders/>
- Novo Brunswick: <https://nbon-rpanb.gnb.ca/welcome?language=En>
- Terra Nova e Labrador: <https://www.gov.nl.ca/ppa/>
- Territórios do Noroeste: https://contracts.fin.gov.nt.ca/psp/fsprdsp/SUP-PLIER/ERP/c/GNT_SS.GNT_LOGIN.GBL?
- Nova Escócia: <https://procurement.novascotia.ca/ns-tenders.aspx>
- Nunavut: <https://www.nunavuttenders.ca/>
- Ilha do Príncipe Eduardo: <https://www.princeedwardisland.ca/en/tenders>
- Quebec: <https://www.seao.ca/>
- Saskatchewan: <http://sasktenders.ca/>
- Yukon: <https://yukon.ca/en/doing-business/government-contracts/bid-governmentcontract>

7. CONCLUSÃO

Através do presente estudo foram analisadas as principais oportunidades e incentivos para as empresas portuguesas do setor da CMM expandirem o seu negócio para mercados internacionais, em particular, para o Canadá.

O Canadá é um país que se apresenta como promissor para os mais diversos negócios, pela sua economia forte e em expansão, pelo ambiente empresarial favorável ao desenvolvimento e crescimento de empresas, e ainda pelas relações comerciais que mantém com as maiores potências mundiais.

Portugal e o Canadá beneficiam de uma série de contratos bilaterais que permitem e facilitam as transações comerciais entre os dois países, e ainda abrem caminho para potenciais investimentos e criação de negócio.

O Acordo CETA foi o grande vinculador da relação Canadá - Portugal, ao vir dismantelar barreiras pautais e não-pautais ao comércio e ao investimento, beneficiando os exportadores portugueses.

Ao dispor das empresas estão diversas páginas web que contêm informação atualizada sobre as mais diversas oportunidades de contratos públicos com o Governo canadiano, categorizadas por área geográfica e setor de atividade. Os websites são de fácil navegação, a informação providenciada é transparente, e o processo de licitação é simples e intuitivo.

Assim, este estudo apresenta-se como uma ferramenta de elevado valor, especialmente no contexto inicial de estudo da possibilidade de expansão internacional, para as empresas portuguesas do setor da CMM.

8. REFERÊNCIAS

<https://otava.embaixadaportugal.mne.gov.pt/en/about-canada/general-information>

<https://www.business.hsbc.com/business-guides/canada>

<https://myaicep.portugalexporta.com/mercados-internacionais/ca/canada?setorProduto=-1>

<https://www.international.gc.ca/country-pays/portugal/relations.aspx?lang=eng>

<https://portaldiplomatico.mne.gov.pt/relacoesbilaterais/paises-geral/canada>

<https://www.publico.pt/2022/01/18/opiniao/opiniao/canadaportugal-70-anos-relacoes-diplomaticas-amizade-1992095>

<https://www.portugal.gov.pt/pt/gc21/comunicacao/noticia?i=portugal-e-canada-partilham-visao-e-valores-comuns-sobre-o-mundo>

<https://www.gee.gov.pt/pt/docs/doc-o-gee-2/estatisticas-de-comercio-bilateral/canada/1521-comercio-internacional-de-portugal-com-canada/file>

<https://www.statista.com/statistics/462885/foreign-direct-investment-in-canada-by-country/>

<http://www.revista.portugalglobal.pt/AICEP/Documentos/revista-portugal-global-novembro-2022/?page=24>

<https://santandertrade.com/en/portal/establish-overseas/canada/foreign-investment>

<https://www.business.hsbc.com/business-guides/canada/labour-and-business>

https://trade.ec.europa.eu/doclib/docs/2020/february/tradoc_158655.pdf

<https://www150.statcan.gc.ca/n1/daily-quotidien/220323/dq220323a-eng.htm>

<https://www.business.hsbc.com/business-guides/canada/investment-and-trade>

<https://www.portugalsteel.com/en/show/2>

<https://www.dinheirovivo.pt/economia/nacional/construcao-metalica-bate-valor-recorde-de-exportacoes-em-2021--15261835.html>

<https://www.randstad.ca/job-seeker/career-resources/working-in-canada/trends-in-canada-construction-industry/>

<https://buildsteel.org/why-steel/sustainability/3-construction-trends/>

<https://morethandigital.info/en/9-key-trends-in-the-construction-industry/>

<https://www.jasminsoftware.pt/blog/setor-da-construcao-tendencias/>

<https://www.infrastructure.gc.ca/plan/about-invest-apropos-eng.html>

https://trade.ec.europa.eu/doclib/docs/2020/february/tradoc_158655.pdf
